



**Laerdal**  
helping save lives

*Laerdal est une société norvégienne dont le siège français est à Lyon. L'entreprise est spécifiquement orientée vers le matériel thérapeutique d'urgence et les outils pédagogiques. Avec des solutions pour la formation des professionnels de santé, du grand public ou encore des secouristes, LAERDAL propose des programmes d'apprentissage adaptés à chacune des personnes pouvant intervenir sur une urgence vitale ou plus généralement sur des soins apportés aux patients. L'entreprise propose du matériel et des services incomparables pour atteindre une qualité optimale des soins. La Réanimation Cardio Pulmonaire et la simulation médicale sont parmi nos priorités.*

Voici quelques années que la simulation médicale est reconnue comme une technique pédagogique efficace pour enseigner la médecine et surtout pour améliorer les compétences des praticiens et professionnels de santé. Les objectifs pédagogiques s'orientent principalement vers l'amélioration de la qualité des soins et la sécurité des patients. Laerdal est un acteur majeur dans le domaine de la simulation en santé et propose des solutions innovantes pour une meilleure formation initiale ou continue des soignants. La mission de l'entreprise est d'aider à sauver des vies.

Pour poursuivre notre développement en France nous créons un quatrième poste de :

## **Ingénieur Simulation et Services** *Quart Nord-Ouest France - Anglais courant*

Vous débuterez par une période d'intégration et de formation conséquente (siège de Lyon et tournées terrain en France). Vous serez rattaché à la Directrice Commerciale France et prendrez la responsabilité du développement des ventes, des services techniques et des formations auprès des clients de votre région.

### **Pour cela vous devrez :**

- Suivre et développer de manière proactive, un portefeuille-clients sur votre secteur, afin de les aider au développement de la simulation en santé
- Promouvoir les simulateurs-patients auprès de centres spécialisés en formation médicale ou paramédicale.
- Assurer les services techniques tels que installations et maintenances des dispositifs achetés par les clients.

- Délivrer des formations de haut niveau auprès des clients, sur le matériel de simulation médicale et la technique pédagogique.
- Effectuer régulièrement des visites de suivis de projets, de présentations produits et services selon un planning que vous aurez établi au préalable, en collaboration avec le Helpdesk.
- Travailler en mode projet avec les services : commercial itinérant/sédentaire, marketing, services clients et le groupe, ainsi qu'avec vos 3 homologues.
- Participer à des Réunions Commerciales Françaises et/ou Européennes plusieurs fois par an.

### **Votre profil :**

De formation Bac +2 minimum, vous justifiez d'une première expérience commerciale, technique et/ou pédagogique réussie idéalement dans le secteur de la santé.

Reconnu pour vos qualités techniques (sur des produits complexes/informatiques) et pédagogiques, vous savez également mettre au service du développement des ventes votre expertise par des arguments venant soutenir votre mission commerciale.

Vous appréciez les échanges avec des interlocuteurs de tous niveaux, tels que les doyens d'universités, les directeurs d'hôpitaux, les chefs de services, les techniciens et soignants...

La maîtrise de la langue anglaise est indispensable ainsi que celle du pack Office et des outils CRM.

Organisé, volontaire et curieux, vous vous épanouissez dans les approches de suivi global d'une clientèle. Persuasif et autonome vous proposez des solutions incluant des produits et des services. Pour une prise en compte optimale de vos clients, vous aurez à assurer vous-même ces services, en collaboration avec les ressources internes, françaises et internationales. Votre préférence va vers des projets complexes avec un apport de solutions réfléchies en amont.

Vous êtes stimulé par ce challenge et l'élaboration de projets avec différents niveaux de collaboration.

Au-delà de vos compétences, vous possédez de réelles qualités relationnelles et les aptitudes nécessaires pour l'exercice de votre fonction : dynamisme, réactivité, flexibilité, rigueur et disponibilité.

La taille du secteur exige des déplacements hebdomadaires et de nombreuses nuits d'hôtel, vous savez vous adapter à ce rythme de vie.

Idéalement, vous êtes issu de l'univers soignant, avec des compétences techniques, pédagogiques.

### **Nous vous offrons :**

Un poste en CDI à temps plein avec un statut Cadre, une rémunération dynamique et attractive (fixe + variable), une mutuelle avantageuse, un véhicule de fonction, un ordinateur, un smartphone dans un environnement de travail stimulant, au sein d'une entreprise familiale et internationale.

Si vous souhaitez nous rejoindre et avez la conviction que ce poste est fait pour vous, merci d'adresser votre candidature (CV français et anglais, vos motivations pour le poste) à : [vd@laerdal.fr](mailto:vd@laerdal.fr) avec en objet la référence ISS4.