

Laerdal Medical, one of the world's leading providers of Healthcare Solutions, is dedicated to helping save lives. Laerdal serves healthcare providers and educators with products and services for Basic Life Support, Advanced Life Support, Simulation, Airway Management, Immobilization, Patient Care, Self-directed Learning and Medical Education.

By 2020, we have a goal of helping save 500,000 more lives. Every year.



INSIDE SALES

Buscamos una persona para realizar trabajo comercial por teléfono o email desde nuestra oficina situada en San Sebastián de los Reyes (Madrid)

Tareas

- Generar ventas de nuestros productos, mediante identificación desarrollo, y cierre de las respectivas oportunidades de negocio
- Actuar como apoyo interno de los delegados de venta, especialmente en cuanto a seguimiento de ofertas
- Generar interés en el Mercado, y cerrar operaciones, llevando a cabo campañas específicas de marketing
- Coordinar demostraciones de productos, y otros eventos de marketing, a propuesta de la dirección
- Facilitar el control y desarrollo de las oportunidades de negocio, y asegurar la adecuada trazabilidad de las acciones, en nuestro programa CRM
- Dar apoyo a la Dirección en cuantas acciones comerciales o de marketing sean oportunas

Requisitos

- INGLÉS OBLIGATORIO
- Diplomatura en Ciencias de la Salud o Administración de empresas
- Se valorarán conocimientos de Siebel
- Excelente capacidad de expresión oral y escrita, así como habilidades para comunicación telefónica, y de venta
- Se valorarán conocimientos de fisiología humana
- Buen conocimiento de hojas de cálculo
- Buenas capacidades de organización y planificación

Interesados/as enviar solicitud y cv a Jorge Vilaplana, jorge.vilaplana@laerdal.com

